

BERND MÜLLER

Unternehmer aus Leidenschaft | Geschäftsführer | Führungspersönlichkeit

+49 170 4166305

bernd@beuel.tv

[LinkedIn](#)

Schnufertsberg 35, 53225 Bonn | geb.: 16.08.1065 | verheiratet | 2 Kinder



ERFAHRUNG

citos Geschäftsführer / Gesellschafter 09/2007 - Aktuell
Bonn

citos GmbH

- Branche: Unternehmensbeteiligungen und Unternehmensberatung
- Gesamtverantwortlich für: Marketing und Vertrieb
- Erfolge: Gewinnung zahlreicher Kunden wie REWE, VISIT DUBAI | Erfolgreiche Durchführung mehrerer IT-Projekte, Beteiligungen an Unternehmen und erfolgreiche Durchführung von Projekten unterschiedlicher Branchen (z.B. Immobilien, Distribution, Gadgets, Software und IT etc.)

MMR Media GmbH Geschäftsleitung 01/2022 - 12/2024
Köln

- Werbung (DOOH: Digital-Out-Of-Home)
- Anzahl Mitarbeiter: ca. 30 (feste und freie Mitarbeiter)
- Verantwortlich für: Marketing (Strategie, PR, Kommunikationsmittel, Social Media) und Projektmanagement (IT- und Software-Projekte)
- Erfolge: Steigerung des Bekanntheitsgrades des Unternehmens über Presse, PR und Social Media | Umsetzung des Kernsoftware-Projektes innerhalb des festgelegten Zeitplans

agindo Geschäftsführer / Gesellschafter 01/2012 - 12/2021
Bonn

agindo GmbH

- Branche: Softwareentwicklung, Prozessoptimierung, Digitalisierung, Cloud-ERP, SaaS-Dienste
- Anzahl Mitarbeiter: ca. 30 (feste und freie Mitarbeiter)
- Verantwortlich für: Strategie und Unternehmensführung | Marketing | Vertrieb | Projektmanagement
- Erfolge: Gewinnung zahlreicher Kunden wie Deutsche Post AG, Telekom, Scopevisio, HW PARTNERS, RAL, Aktion Mensch, Crefo | Abschluss zahlreicher Kooperationsverträge für Zusammenarbeit, beispielsweise Bechtle AG, DFG, Deutsche Post AG | Umsatzsteigerung von Gründung in einen siebenstelligen Bereich
- Exit: Veräußerung des Unternehmens zum 31.12.2021

STRAX Geschäftsführer / Gesellschafter 09/1999 - 08/2007
Troisdorf

STRAX Unternehmensgruppe

- Branche: Mobilfunkzubehör, Telekommunikation
- Anzahl Mitarbeiter: ca. 300 weltweit
- Verantwortlich für: Strategie und Unternehmensführung | Marketing | Projektmanagement | Vertrieb (DE, NL, BE, LU, CH, AT, CZ)
- Erfolge: Gewinnung zahlreicher Großkunden (z.B. Deutsche Telekom, Mobilcom, Talkline, Debitel, mobilcom-debitel, EP, Red Zac, Media-Markt, Orange Telecom etc.) | Umsatzsteigerung von ca. EUR 2 Mio. auf ca. EUR 60 Mio. | Erfolgreiche Durchführung zahlreicher IT-Projekte (intern als auch für Kunden) | Aufbau des Unternehmens zu einem der weltweit führenden Anbieter für „Produkte und Dienstleistungen im Bereich Zubehör für mobile Kommunikation“
- Exit: Veräußerung des Unternehmens zum 31.12.2007

ABC Geschäftsführer / Gesellschafter 11/1989 - 12/1998
Troisdorf

ABC Großhandelsges. mbH

- Branche: Distribution und Großhandel, Telekommunikation
- Anzahl Mitarbeiter: ca. 50
- Verantwortlich für: Strategie und Unternehmensführung | Marketing | Projektmanagement | Vertrieb
- Erfolge: Gewinnung zahlreicher Großkunden (z.B. Talkline, T-Mobile, Markant, Euronics, EP, Büroring sowie Kunden aus dem Bereich TK-Fachhandel- und Franchise), | Umsatzsteigerung von Beginn auf ca. EUR 60 Mio. | Erfolgreiche Durchführung zahlreicher IT-Projekte (intern als auch für Kunden) | Aufbau des Unternehmens zu einem der deutschlandweit führenden Anbieter im Bereich „Distributions- und Dienstleistungen für Telekommunikations-Hardware & Verträge“
- Exit: Veräußerung des Unternehmens zum 31.12.1997

ZUSAMMENFASSUNG

- 30 Jahre Erfahrung in der Führung von Unternehmen.
- Zu den wichtigsten Erfolgen zählen die Umsatzsteigerung von ca. EUR 2 Mio. auf ca. EUR 60 Mio. innerhalb von 8 Jahren bei STRAX Group of Companies sowie die Gewinnung namhafter Kunden wie Deutsche Post AG, REWE und Telekom.
- Ich strebe eine Position als Geschäftsführer an, bei der ich meine Fähigkeiten in Unternehmensführung und Unternehmens-Strategie einbringe, um Ihre Mission der Geschäftsexpansion und Kundengewinnung zu unterstützen.


ERFOLGE

- ✓ Umsatzwachstum
Umsatzsteigerung bei STRAX von 2 auf 60 Mio. Euro innerhalb von 8 Jahren.
- ✓ Aufbau von Partnerschaften
Erfolgreiche Gewinnung von Großkunden wie Deutsche Post, Telekom.
- ✓ Unternehmens-Exits
Erfolgreiche Veräußerung von Unternehmen mit profitablen Exits.
- ✓ Unternehmensführung
Aufbau und Führung von mittelständischen Unternehmen.

STÄRKEN

- ✓ Projektmanagement
Erfolgreiche Durchführung von Projekten in unterschiedlichen Branchen und Bereichen.
- ✓ Vertrieb
Entwicklung von Sales-Konzepten, KPIs und Absatzplanungen.
- ✓ Unternehmens-Strategien
Entwicklung von Business-Konzepten und Geschäftsplänen.
- ✓ Digitalisierung
Prozess-Optimierung und Konzeption von Digitalisierungs-Strategien.
- ✓ Strategische Exits
Entwicklung und Durchführung von Exit-Strategien.

ERFAHRUNG

-  Mitglied der Editorial-Support-Unit 01/1985 - 01/1989
Reuters AG Bonn
- Branche: Nachrichtenagentur
 - Aufgabenbereiche: Studienbegleitende Tätigkeit, Mitarbeit im Reaktionssekretariat

AUSBILDUNG

Ausbildung 2012
Business Coach Bonn
Ausbildung Business-Coach nach Richtlinien des Bundesverbands für zertifizierte Trainer und Business-Coaches (BZTB)

Studium 01/1985 - 12/1990
Studium Humanmedizin und Zahnmedizin Bonn
Studium der Humanmedizin, Bonn | Abschluss: Staatsexamen
Studium der Zahnmedizin, Bonn | Abschluss: Zahnmedizinische Vorprüfung

Abitur 01/1975 - 01/1984
Auguste-Pattberg-Gymnasium Mosbach
Durchschnittsnote: 1,2

Grundschule 01/1971 - 01/1975
Hermann-Josef-Grundschule Euskirchen

QUALIFIKATIONEN UND AUSZEICHNUNGEN

- Gewinner SAP Vertriebswettbewerb für Business ByDesign im Rahmen der Vertriebs-Ausbildung bei der SAP Demo Akademie
- Zertifizierter Presales Consultant für SAP Business ByDesign
- Gewinner des Software-Innovationspreises der der Volkswagen Financial Services
- Microsoft Partner
- SAGE IVS-Champion
- Video2Know Business-Architekt
- Scopevisio Application Partner
- Centerdevice Application Partner
- Business-Coach nach BZTW
- Ausbilder des Jahres der IHK



Bonn, März 2025
Bernd Müller

SPRACHEN

Deutsch Muttersprachler ●●●●●

Englisch Versiert ●●●●●

QUALIFIKATIONEN

✓ SAP Presales-Consultant

✓ Microsoft Partner

✓ SAGE IVS-Champion

✓ Video2Know Business-Architekt

✓ Business Coach nach BZTW

HOBBIES

✓ Mountainbiking

✓ Wandern

✓ Sport allgemein

✓ Geschichte und Kultur

✓ Kino und Filme

✓ Musik

CEO

Teamwork

Telekommunikation

B2C-Expert

KPI

Teamleader

Distribution

Präsentationen

Logistik

B2B-Expert

Retail

Unternehmens-Konzepte

Business-Architekt

Unternehmens-Wachstum

Unternehmens-Entwicklung